



En partenariat avec



LE KIT DU MÉCÉNAT

LES MODULES

CONCEPTS & MÉTHODES

Lancer une démarche de fundraising efficace

Mardi 5 novembre 2019

9h30 - 12h30 & 14h - 17h

Tarif : **300 €**

WORKSHOP

Construire un argumentaire déclencheur de dons

Mardi 12 novembre 2019

9h30 - 12h30 & 14h - 17h

Tarif : **500 €**

WORKSHOP

Identifier et convaincre vos mécènes

Mardi 19 novembre 2019

9h30 - 12h30 & 14h - 17h

Tarif : **500 €**

Envie de développer de nouveaux projets ?

Besoin d'anticiper les baisses de subventions et de structurer vos partenariats privés ?

Le mécénat est une réponse !

Un réel atout
pour gagner
en efficacité et
en pertinence

>>>> OBJECTIF

Nouveau métier et savoir-faire spécifiques, le « fundraising » nécessite une véritable professionnalisation des acteurs qui en ont la responsabilité dans les domaines de l'intérêt général comme l'action sociale, la culture, l'éducation, la recherche, la solidarité internationale, l'environnement...

>>>> PROFIL DES PARTICIPANTS

Public : directeurs(rices), responsables ou chargé(e)s de développement, chargé(e)s des partenariats/du mécénat, de la communication, administrateurs(rices) d'associations, d'ONG, de fondations, de collectivités, d'établissements publics...

Secteurs : tous les secteurs de l'intérêt général : enseignement supérieur, santé et recherche, culture et patrimoine, action sociale, insertion et emploi, environnement, humanitaire...

CONTACT

Pôle Formation continue & Insertion professionnelle

Anne BLANC-BOGE

Directrice

Brice CRISTOFORRETTI

Responsable administratif du service

04 37 28 38 11

formation.continue@sciencespo-lyon.fr

www.sciencespo-lyon.fr/formations/formation-continue



www.sciencespo-lyon.fr

CONCEPTS & MÉTHODES

Mardi 5 novembre 2019

9h30 - 12h30 & 14h - 17h
à Sciences Po Lyon

TARIF : 300 €

LES KITS DE SCIENCES PO LYON

LANCER UNE DÉMARCHE DE FUNDRAISING
EFFICACE

UN MODULE INTRODUCTIF

Pour acquérir les bases du
fundraising

Pour vous préparer de
manière efficace

Pour identifier les étapes
concrètes d'une telle
démarche

AU PROGRAMME

- Concepts et éligibilité au mécénat
- Cadre juridique et fiscal
- Panorama des techniques de fundraising
- Méthodologie pour définir son plan stratégique
- Clés de réussite

OBJECTIFS

- Maitriser les fondamentaux du mécénat
- Réunir les prérequis à toute démarche de fundraising
- Maitriser les stratégies de fundraising

MODALITÉ PÉDAGOGIQUES

- Approche à la fois théorique et pratique s'appuyant sur des exemples concrets
- Une vision globale et opérationnelle du processus qui pourra être complétée par 2 workshops

LES +

- Les essentiels et les clés de succès du fundraising
- Une méthodologie efficace pour construire votre stratégie de levée de fonds.

NOMBRE DE PLACES >>>> **20**

DES INTERVENANTES EXPERTES

Nathalie PERRIN

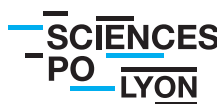
Directrice associée de l'agence Co-Influence
Diplômée en Fundraising - Harvard Ext.
Plus de 10 ans de conseil en fundraising et mécénat

Céline MATHIEUX

Directrice associée de l'agence Co-Influence
Certificat Français du Fundraising - ESSEC & AFF
10 ans d'expérience dans la communication
8 ans de conseil en fundraising et mécénat



Pôle Formation continue & Insertion professionnelle



www.sciencespo-lyon.fr

En partenariat avec



Agence conseil en fundraising,
mécénat et communication.

www.co-influence.com

WORKSHOP

Mardi 12 novembre 2019

9h30 - 12h30 & 14h - 17h
à Sciences Po Lyon

TARIF : 500 €

LES KITS DE SCIENCES PO LYON

CONSTRUIRE UN ARGUMENTAIRE
DÉCLENCHEUR DE DON

SAVOIR-FAIRE VISÉS

Pour élaborer le discours qui va convaincre vos mécènes.

Chaque participant intégrera et appréhendera les éléments clés de son argumentaire : vision, missions, valeurs, définition des projets, offre de contreparties...

NOMBRE DE PLACES

»»» 10

DES INTERVENANTES EXPERTES

Nathalie PERRIN

Directrice associée de l'agence Co-Influence
Diplômée en Fundraising - Harvard Ext.
Plus de 10 ans de conseil en fundraising et mécénat

Céline MATHIEUX

Directrice associée de l'agence Co-Influence
Certificat Français du Fundraising - ESSEC & AFF
10 ans d'expérience dans la communication
8 ans de conseil en fundraising et mécénat

AU PROGRAMME

- Définition et types de contenu
- Co-construction des fondamentaux de l'organisation
- Ambitions et objectifs
- Appel aux dons
- Package des projets et des besoins
- Offre de contreparties
- L'argumentaire de fundraising au service de la communication

OBJECTIFS

- Savoir définir sa vision, ses missions et ses valeurs
- Maîtriser les ingrédients de fond et de forme de l'argumentaire
- Construire les éléments phares de son propre argumentaire

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Approche à la fois théorique et pratique s'appuyant sur des cas concrets

LES +

- Des exemples significatifs d'argumentaires de fundraising
- Etude des cas des participants



Pôle Formation continue & Insertion professionnelle



SCIENCES
PO
LYON

www.sciencespo-lyon.fr

En partenariat avec

CO|INFLUENCE

Agence conseil en fundraising,
mécénat et communication.

www.co-influence.com

WORKSHOP

Mardi 19 novembre 2019

9h30 - 12h30 & 14h - 17h
à Sciences Po Lyon

TARIF : 500 €

LES KITS DE SCIENCES PO LYON

IDENTIFIER ET CONVAINCRE VOS MÉCÈNES

SAVOIR-FAIRE VISÉS

Pour solliciter des mécènes potentiels

Pour appréhender votre démarche de sollicitation de manière stratégique

Pour maîtriser la demande de soutien

De l'état des lieux du réseau naturel à la définition du profil idéal de donateur, de la qualification à la priorisation de ses prospects, ce workshop abordera toutes les étapes clés de la sollicitation.

NOMBRE DE PLACES



10

AU PROGRAMME

- Principes et organisation de la sollicitation
- Identification de ses prospects-donateurs
- Bâtir et qualifier sa base prospects-donateurs
- Sollicitation en face-à-face
- Concrétisation du don

OBJECTIFS

- Organiser sa sollicitation de façon professionnelle et efficace
- Préparer et mener ses premières sollicitations

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Approche à la fois théorique et pratique s'appuyant sur le coaching des participants

LES +

- Training à la sollicitation en face-à-face sur la base de scénarios divers
- Une méthodologie pour mettre en place une démarche de suivi-évaluation

DES INTERVENANTES EXPERTES

Nathalie PERRIN

Directrice associée de l'agence Co-Influence
Diplômée en Fundraising - Harvard Ext.
Plus de 10 ans de conseil en fundraising et mécénat

Céline MATHIEUX

Directrice associée de l'agence Co-Influence
Certificat Français du Fundraising - ESSEC & AFF
10 ans d'expérience dans la communication
8 ans de conseil en fundraising et mécénat



Pôle Formation continue & Insertion professionnelle



SCIENCES
PO
LYON

www.sciencespo-lyon.fr

En partenariat avec

CO|INFLUENCE

Agence conseil en fundraising,
mécénat et communication.

www.co-influence.com



SCIENTES
PO
LYON

LES KITS DE SCIENCES PO LYON

FORMATION

BULLETIN D'INSCRIPTION

LE KIT DU MÉCÉNAT - 5, 12 ET 19 NOVEMBRE 2019

Pour vous inscrire, merci de nous retourner ce bulletin individuel dûment complété et signé, et accompagné d'un bon de commande, d'une convention ou d'un chèque équivalent à au moins 30 % du prix de la formation.

- Par courrier : Sciences Po Lyon, Pôle Formation continue & Insertion professionnelle, 14 avenue Berthelot – 69365 LYON CEDEX 07
- Par mail : formation.continue@sciencespo-lyon.fr

INSCRIPTION

- Module 1 - Lancer une démarche de fundraising efficace : 300 €** (module prérequis pour participer aux modules 2 et/ou 3)
- Module 2 - Construire un argumentaire déclencheur de dons : 500 €**
- Module 3 - Identifier et convaincre vos mécènes : 500 €**
- Inscription aux 3 modules** (parcours de formation complet) : **1 050 €** (prix spécial)

MODALITÉS DE RÈGLEMENT (Voir conditions générales de vente ci-après)

- Règlement par chèque à l'ordre de l'Agent comptable de Sciences Po Lyon
- Règlement par virement bancaire
- Règlement par un organisme collecteur

Contact facturation (obligatoire) : Nom Fonction :

Mél :

ORGANISME DU PARTICIPANT

Raison sociale :

Adresse du siège social :

Code postal : Ville :

Téléphone : Code APE/NAF :

Numéro de Siret (mention obligatoire) : Privé Public Associatif

Directeur(rice) :

PARTICIPANT

Mme M.

Nom : Prénom :

Fonction : Tél. portable :

Adresse de convocation (si différente de l'établissement) :

Code postal : Ville :

Mél (obligatoire):

RESPONSABLE FORMATION (ou contact pour le suivi du dossier d'inscription)

Mme M.

Nom : Prénom :

Fonction : Tél. :

Mél (obligatoire):

**CACHET DE L'ENTREPRISE &
SIGNATURE DU RESPONSABLE (obligatoire)**

Date :

Signature :

SIGNATURE DU PARTICIPANT (obligatoire)

Date :

Signature :



SCIENTES
PO LYON

LES KITS DE SCIENCES PO LYON

CONDITIONS GÉNÉRALES DE VENTE

INSCRIPTION

Toute inscription définitive d'un participant ne sera validée qu'après réception par Sciences Po Lyon :

- d'un accord officiel de financement de la formation par l'employeur ou par un organisme tiers (bon de commande ou convention) ou
- d'un chèque équivalent à au moins 30% du prix de la formation.

TARIFS

Sciences Po Lyon étant exonéré de TVA, en vertu de l'article 261-4-4 du code général des impôts, tous les tarifs sont indiqués en euros net.

Les tarifs indiqués sur le programme de formation pour l'année en vigueur comprennent la formation et la documentation pédagogique qui pourrait être fournie à chaque participant. Les repas ne sont pas compris dans le prix de la formation.

MODALITÉS DE PAIEMENT

Le règlement du prix de la formation est à effectuer, comptant et sans escompte, à l'inscription ou à réception de la facture :

- par chèque libellé à l'ordre de M. l'Agent Comptable de l'IEP de Lyon,
- ou
- par virement à l'ordre de l'IEP de Lyon en précisant le nom du participant, le numéro de facture, le nom de l'entreprise.

TRESOR PUBLIC - Code banque : 10071 - Code guichet : 69000 - N° de compte : 00001004333 - Clé RIB : 63 – Code BIC : TRPUFRP1
Domiciliation : TPLYON – IBAN - FR76 1007 1690 0000 0010 0433 363

Tout paiement postérieur aux dates d'échéance figurant sur nos factures donnera lieu à des pénalités de retard égales à 1,5 fois le taux d'intérêt légal en vigueur.

ADMINISTRATION

Dès l'inscription validée, Sciences Po Lyon adresse :

- une lettre de confirmation au responsable formation ;
- une lettre de convocation au participant indiquant le lieu exact de la formation.

Dès la formation réalisée, Sciences Po Lyon adresse à l'établissement financeur :

- une facture tenant lieu de Convention de Formation Simplifiée (n° d'agrément : 82 69 P 679369) ;
- une attestation de présence du/des participant(s).

ORGANISME FINANCEUR

Lorsque la formation est prise en charge par un organisme tiers (OPCA...), il appartient à l'entreprise du participant de :

- vérifier directement l'imputabilité de la formation auprès de l'organisme ;
- faire la demande de prise en charge avant la formation ;
- indiquer explicitement sur le bulletin d'inscription l'établissement à facturer en précisant sa raison sociale et son adresse postale.

Dans le cadre d'une prise en charge partielle par un organisme tiers, la part non prise en charge sera facturée directement à l'entreprise du participant. Si Sciences Po Lyon n'a pas reçu la prise en charge par l'organisme tiers au 1er jour de la formation, le client sera facturé de l'intégralité des frais de formation. Par ailleurs, dans le cas où l'organisme n'accepterait pas de payer la charge qui aurait été la sienne (absences, abandons, etc), le coût de l'ensemble du stage reste dû par l'entreprise du participant.

CONDITIONS D'ANNULATION

Toute annulation ne sera effective qu'après réception d'un écrit (fax ou courrier), un accusé de réception sera adressé par retour au responsable de formation. L'annulation n'entraînera aucun frais si le participant se fait remplacer par un collaborateur de la même entreprise ayant les mêmes besoins en formation (un nouveau bulletin devra être complété dans les mêmes conditions que l'inscription initiale). Jusqu'à 10 jours ouvrés avant le 1er jour de la formation, le remboursement de l'inscription se fera sous déduction d'une retenue de 30% des frais de participation. Après cette date, et jusqu'au jour ouvré précédent la formation, Sciences Po Lyon facturera à l'entreprise du participant un dédit de 50% des frais de participation, montant non imputable sur le budget de la formation.

A partir du 1er jour de formation, la totalité des frais de la formation seront retenus et facturés. Sciences Po Lyon se réserve le droit de modifier, de reporter ou d'annuler la formation si des circonstances indépendantes de sa volonté l'y obligent, en particulier si le nombre de participants est jugé pédagogiquement insuffisant.

PROTECTION DES DONNÉES PERSONNELLES

Les informations recueillies sur ce formulaire sont enregistrées dans un fichier informatisé par l'Institut d'Études Politiques de Lyon, 14 avenue Berthelot à Lyon (7e arrdt) pour permettre l'inscription au programme de formation désiré. Ce traitement est effectué sur la base juridique suivante : consentement contractuel, consentement libre et éclairé de la personne fournissant les données.

Le recueil de ces données est obligatoire. En cas d'absence de ces données, la procédure d'inscription à la formation désirée ne pourra pas aller à son terme. Les données sont conservées pendant 5 ans et sont destinées au personnel administratif du pôle Formation continue et Insertion professionnelle et du service financier de l'IEP de Lyon.

Conformément à la loi « informatique et libertés », et au Règlement général sur la protection des données, vous disposez du droit de demander à l'IEP de Lyon l'accès, la rectification ou l'effacement des données à caractère personnel vous concernant en vous adressant au délégué à la protection des données de l'IEP : affaires.juridiques@sciencespo-lyon.fr. Vous disposez également de la possibilité d'introduire une réclamation auprès de la Commission nationale de l'informatique et des libertés, autorité de contrôle. Vous disposez du droit à la portabilité de vos données et du droit à l'opposition au traitement de vos données.