

Les modules

CONCEPTS & MÉTHODES

→ Lancer une démarche de fundraising efficace

📅 Lundi 5 octobre 2026

🕒 9h30 - 12h30 & 14h - 17h

WORKSHOP

→ Construire un argumentaire déclencheur de dons

📅 Mardi 6 octobre 2026

🕒 9h30 - 12h30 & 14h - 17h

WORKSHOP

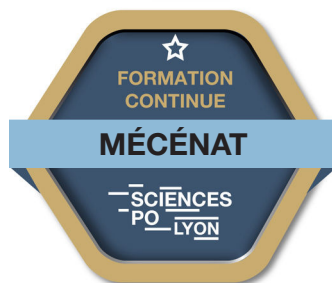
→ Identifier et convaincre vos mécènes

📅 Mardi 13 octobre 2026

🕒 9h30 - 12h30 & 14h - 17h

Envie de développer de nouveaux projets ?
Besoin d'anticiper les baisses de subventions et de structurer vos partenariats privés ?

Open badge à obtenir



Les trois journées de formation en présentiel avec possibilité de réaliser la dernière journée (module 3) en distanciel.

Objectif

Nouveau métier et savoir-faire spécifiques, le « fundraising » nécessite une véritable professionnalisation des acteurs qui en ont la responsabilité dans les domaines de l'intérêt général comme l'action sociale, la culture, l'éducation, la recherche, la solidarité internationale, l'environnement...

Public concerné

→ Responsables de développement,
→ Chargé(e)s des partenariats/du mécénat, de la communication, administrateurs(rices) d'associations, d'ONG, de fondations, de collectifs, d'établissements publics...

Méthodes & Moyens

→ Support de formation comprenant des explications théoriques suivies de pratiques guidées

Contact

Service Formation continue et stages

☎ 04 37 28 38 81

✉ formation.continue@sciencespo-lyon.fr

🌐 www.sciencespo-lyon.fr/formations/formation-continue



En partenariat avec :

coinfluence


LES KITS DE SCIENCES PO LYON


MÉCENAT

Module 1
CONCEPTS & MÉTHODES

→ Lancer une démarche de fundraising efficace

 **Lundi 5 octobre 2026**

 9h30 - 12h30 & 14h - 17h

 Campus Sciences Po Lyon - site Blandan
la Public Factory / 10 ruelle du grand casernement
69007 Lyon

SAVOIR-FAIRE VISÉS

- Acquérir les fondamentaux du mécénat et connaître les techniques de fundraising
- Acquérir une méthodologie efficace pour construire sa stratégie de levée de fonds
- Savoir identifier les étapes concrètes de la démarche et mobiliser les parties prenantes

Nombre de
places

12

Au Programme

- Concepts et éligibilité au mécénat
- Cadre juridique et fiscal
- Panorama des techniques de fundraising
- Méthodologie pour concevoir son plan stratégique et construire le processus de levée de fonds
- Clés de réussite

Modalités Pédagogique

- Approche à la fois théorique et pratique s'appuyant sur des exemples concrets
- Partage d'expérience entre les participants

Des intervenantes expertes

Céline MATHIEUX & Marine GAUDIN

Directrices associées de l'agence Co-Influence
Plus de 13 ans de conseil en stratégie d'engagement
et mécénat

En partenariat avec :
www.co-influence.com



coinfluence




SCIENCES
PO
LYON


LES KITS DE SCIENCES PO LYON

MÉCENAT Module 2 WORKSHOP

→ Construire un argumentaire déclencheur de dons

 **Mardi 6 octobre 2026**

 9h30 - 12h30 & 14h - 17h

 Campus Sciences Po Lyon - site Blandan
la Public Factory / 10 ruelle du grand casernement
69007 Lyon

SAVOIR-FAIRE VISÉS

- Savoir définir sa vision, ses missions et ses valeurs
- Maîtriser la méthodologie du discours de cause
- Savoir construire un argumentaire spécifique et convaincant

Nombre de
places

 **12**

Au Programme

- Définition et types de contenu
- Co-construction des fondamentaux de l'organisation
- Ambitions et objectifs
- Package des projets et des besoins
- Offre de contreparties
- L'argumentaire de fundraising au service de la communication (stratégie de communication, messages clés, étapes et outils)
- Présentation orale et test de son premier pitch

Modalités Pédagogique

- Pédagogie active avec des exercices d'application et des mises en situation
- Des principes et des outils directement applicables

Des intervenantes expertes

Céline MATHIEUX & Marine GAUDIN

Directrices associées de l'agence Co-Influence
Plus de 13 ans de conseil en stratégie d'engagement
et mécénat

En partenariat avec :
www.co-influence.com



coinfluence



SCIENTES
PO
LYON


LES KITS DE SCIENCES PO LYON


MÉCENAT

Module 3
WORKSHOP

→ Identifier et convaincre vos mécènes

 **Mardi 13 octobre 2026**

 9h30 - 12h30 & 14h - 17h

 Campus Sciences Po Lyon - site Blandan
la Public Factory / 10 ruelle du grand casernement
69007 Lyon

SAVOIR-FAIRE VISÉS

- Savoir identifier des mécènes potentiels
- Savoir concevoir une démarche de sollicitation adaptée et efficace
- Maîtriser les techniques et la stratégie de demande de soutien
- Savoir solliciter de manière professionnelle et efficace

Nombre de
places

12

Au Programme

- Principes et organisation de la sollicitation
- Identification de ses prospects-donateurs
- Bâtir et qualifier sa base prospects-donateurs
- Concrétisation du don
- Notions et étapes clés de la démarche de suivi-évaluation

Modalités Pédagogique

- Pédagogie active avec des exercices d'application et des mises en situation
- Des principes et des outils directement applicables

Des intervenantes expertes

Céline MATHIEUX & Marine GAUDIN

Directrices associées de l'agence Co-Influence
Plus de 13 ans de conseil en stratégie d'engagement
et mécénat

En partenariat avec :
www.co-influence.com



coinfluence



— SCIENCES
— PO
— LYON